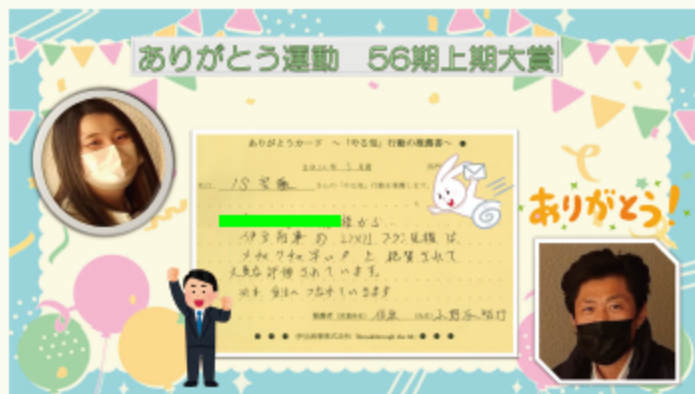


## ありがとう運動 紹介

56期上期伊豆商事ありがとう運動の大賞をご紹介します。

佐原営業所の小野谷所長からインセールの安藤さんへありがとうのカードが表彰されました。安藤さんの見直し提出がとにかく早いとお客様から評価をいただいたこと、伊豆商事では「7ルール」において見直しのスピード提出を掲げております。このようにお客様からご評価をいただいたことは光栄です。今後もスピード対応を心がけて、お客様に喜んでいただくよう進めていきます。



### お問い合わせ窓口

#### 広域営業部

TEL: 03-3634-1533 FAX: 03-3634-9690  
インセールズお客様担当: 四方田

#### 城東営業所

TEL: 03-3635-7129 FAX: 03-3635-7146  
インセールズお客様担当: 戸塚、石井

#### 調布営業所

TEL: 042(426)7077 FAX: 042(426)7079  
インセールズお客様担当: 宮寺、島立、鈴木(瑞)

#### 大塚営業所

TEL: 03(5391)1201 FAX: 03(5391)1205  
インセールズお客様担当: 松尾、前田

#### 埼玉・柏営業所

TEL: 048(931)7773 FAX: 048(931)7776  
インセールズお客様担当: 青柳、小倉

#### 千葉営業所

TEL: 043(258)9851 FAX: 043(250)3216  
インセールズお客様担当: 小原、小倉

#### 市原営業所

TEL: 0436(88)3321 FAX: 0436(88)3323  
インセールズお客様担当: 高橋、市原

#### 佐原営業所

TEL: 0478(58)1424 FAX: 0478(55)1218  
インセールズお客様担当: 堀江、安藤

#### つなぐグループ

TEL: 048(931)7773 FAX: 048(931)7776  
ESチームリーダー: 西村

### 目次

- ・お知らせ情報(ピックアップニュース) ・商品紹介(DAIKEN床材)
- ・ブレイクタイム
- ・僕たち、私たちの成功体験
- ・イベント情報(ありがとう運動紹介)
- ・お問い合わせ窓口

同封チラシ ・曜日ウッドデッキ



### お知らせ情報

## 伊豆商事新入社員 金井さんのピックアップニュース

### 家事を楽するテクノロジー

共働き世帯が増え、家事を分担する家庭が多くなってきています。そんな現状に、パナソニックは家事を少しでも楽にできるように「ラクテック」(ラクするテクノロジー)をテーマに住宅設備を製作しております。

その中の一つに「スゴビカ素材」というものがあります。この素材とは「有機ガラス系新素材」であり、長期防汚、耐久性に強く、水と結合しない素材であるため、お掃除の手間を省くことができます。

また、コーティングではなく素材の詰め、成分が削がれて流れ落ちるということがないので長く効果を実感することができます。

共働きでなかなか掃除をする時間を作れないという方には、パナソニックの商品はともにおすすめです。

パナソニックの商品が気になる方は、弊社の営業にお問い合わせください。



## DAIKEN 床材特価キャンペーン

**期間** 2022年10月1日～2022年12月末(メーカー出荷分まで)

**対象製品** 床材 MYフロア・MYオトユカ45Ⅱ

**色** 全17色(10/21発売色含む)

MYフロア YX148-■■■■

定価¥38,100/梱(3.3㎡) ▶ 特価¥11,000(税別)

MYオトユカ45Ⅱ YB12045-■■■■

定価¥48,800/梱(3.19㎡) ▶ 特価¥12,500(税別)



### フレイクタイム 休日のリフレッシュ

私の趣味は、ドライブで観光スポット廻りをする事です。  
休日は、よく友人と予定を合わせて遠出をしています。今回は山梨県に行ってきました！(山梨は大好きなので毎年行きます！)

最初に「栲栳信玄餅工場」で信玄餅ソフトクリームを食べて、次に「フルーツ公園」に行きました。なんとそこでは夏限定で鮎のつかみ捕りが出来る施設があったので挑戦したのですが、鮎のスピードが速すぎて思っていた10倍苦戦しました……

捕った鮎は、その場で自分で捌いて塩焼きにして食べました。その後、有名な「ほったらかし温泉」に入り、夜ご飯でほうとうを食べ、山梨を満喫しました。来年の夏こそは河口湖の花火大会「湖上祭」に行けるのを楽しみに、日々頑張っています。皆さんも是非、「湖上祭」に足を運んでみてください、感動必至です！(オーシャン)



## 僕たち、私たちの成功事例

### チーム一丸・組織力発揮!!

**1** インセールが現場対応。トラブル発生で  
上司と協力して現場を納めることができました!

城東営業所  
インセールズ 石井さん

インセールがお客様と工程表を参考に手すり工事の打合せを、電話やメールを介して商品の納品日を決定しました。納品日決定までに、図面上で寸法変更などのやり取りを行い、設置場所を記入するなどして図面を編集してPDFで送付しました。しかし、現場をさせていただいたところ取付金具が当初の打合せと異なるトラブルが発生しました。早急に上司に連絡をし、現場対応をしていただき無事商品を納めることができました。



**2** 上司同行で話題が広がり  
案件をいただくことができました。

大塚営業所  
フィールドセールス 高橋さん

上司同行でタイミングよく社長に合うことができました。そこで雑談を交えながら困りごとがないか聞きだしていただきました。

その現場では、給湯器の納期が対応できれば発注したいという現場でした。ノーリツさんにも協力していただき、納期短縮をしていただくことができ、受注することができました。一人では口座も開けなかったお客様でしたが、上司の協力により受注までいただくことができました。今後もお客様の要望を聞き出し、スピード対応を心がけてご発注をいただけるよう頑張ります。

**3** インセールのスピード対応により  
お客様からご評価をいただくことができました。

佐原営業所  
インセールズ 安藤さん

夕方までにきたLIXILのキッチン・ユニットの見積り依頼には、ご依頼日当日中に提出しています。工夫しているのはお客様の標準プランを事前に作成していることです。担当フィールドセールスが、お客様訪問の際には「見積の返信がとにかく早い」と絶賛の声がありました。見積作成を分業化し、スピード対応を可能にしたことでお客様からご評価いただけてうれしかったです。

**4** 上司やメーカーを巻き込んでピンチを脱出  
現場の納期に間に合わせ無事納めることができました

調布営業所  
フィールドセールス 丸谷さん

パッケージエアコンの受注現場で対塩害・対重塩害仕様で納めなければならない現場がありました。空調機の商品納期遅延などもあり、決められた納期に間に合わないという大ピンチに陥りました。

上司やインセールズに複数のメーカーに商品の問合せをお願いしました。周りの方々の協力もあり商品の納期短縮ができ、無事に現場の納期に間に合わせることができました。工事の面でも問題なく納めることができ、お客様には大変喜んでいただきました。